

รูปแบบการพัฒนาแพลตฟอร์มเพิ่มโอกาสทางธุรกิจแก่วิสาหกิจรายย่อย



คุณสมบัติระบบ

- ๑ จับคู่โดยอัตโนมัติ
- ๑ จับคู่โดยการเสนอความต้องการและให้ผู้สนใจติดต่อ
- ๑ จัดหมวดหมู่ที่สะดวกในการใช้งาน
- ๑ สามารถสร้างเครือข่าย
- ๑ ค้นหา/สอบถามหน่วยงานที่เกี่ยวข้อง
- ๑ มีระบบส่งเสริมให้ธุรกิจมีการอัปเดตข้อมูลอย่างต่อเนื่องและสม่ำเสมอ
- ๑ มีระบบ FAQ และระบบ Chatbot ที่จะช่วยแนะนำการเลือกคู่ค้า
- ๑ มี Rating System เพื่อประกอบการตัดสินใจในการเลือกคู่ค้า
- ๑ มีความน่าเชื่อถือ และมีความปลอดภัย โดยให้มีการลงทะเบียนธุรกิจและเชื่อมโยงกับฐานข้อมูลภาครัฐอื่นๆ
- ๑ ฯลฯ



แพลตฟอร์มเพิ่มโอกาสทางธุรกิจ

- จับคู่ระหว่างผู้ซื้อและผู้ขาย
- ค้นหาผู้ประกอบการใน Supply Chain
- การสร้างเครือข่ายระหว่าง SME
- Community ของ SME
- เชื่อมโยงหน่วยงานราชการที่เกี่ยวข้อง
- การประชาสัมพันธ์กิจกรรมการตลาด และกิจกรรมพัฒนา SME



ประโยชน์ของแพลตฟอร์มเพิ่มโอกาสทางธุรกิจ

- SME สามารถสร้างเครือข่าย/ความร่วมมือได้สะดวกในหลากหลายมิติ เช่น เชิงพื้นที่ , Supply Chain
- เชื่อมโยงความต้องการของผู้ประกอบการกับนักวิจัย และหน่วยงานสนับสนุนเพื่อหาพันธมิตรทางด้านการพัฒนาผลิตภัณฑ์และบริการ
- SME สามารถจับคู่ธุรกิจกับ SME หรือวิสาหกิจขนาดใหญ่ได้สะดวก
- สร้างโอกาสทางตลาดอย่างยั่งยืนแก่ SME
- เพิ่มประสิทธิภาพการจัดหาปัจจัยการผลิต
- เพิ่มศักยภาพการผลิตและการขายให้ SME
- ประหยัดงบประมาณในการทำกิจกรรมส่งเสริมการตลาด
- SME สามารถสร้างเครือข่ายกับกลุ่มอุตสาหกรรมที่ต่างกัน เพื่อเป็นการเพิ่มยอดขายและการสร้างสรรคผลิตภัณฑ์ที่เป็นความร่วมมือกัน (Cross Industry Collaboration)

